


Il contratto di rete. Nuovi strumenti contrattuali per la crescita d'impresa

 Martedì 29 Novembre 2011 16:59 | 


Si è tenuto il 25 novembre il convegno "Il contratto di rete. Nuovi strumenti contrattuali per la crescita d'impresa".


Al convegno hanno partecipato molti professionisti, i cui interventi hanno contribuito ad un importante approfondimento dei principali aspetti relativi al contratto di rete.

Per ulteriori informazioni si rimanda al comunicato stampa del Consiglio Nazionale del Notariato

Allegati:

[Comunicato Stampa Notariato](#)


Pmi: Passera a Cna, mi impegno a potenziare le reti di impresa

 Lunedì 28 Novembre 2011 09:55 | 

news RADIOCOR

Faremo strumenti efficaci per internazionalizzazione (Il Sole 24 Ore Radiocor) - Reti di impresa e internazionalizzazione. Il ministro dello Sviluppo e delle Infrastrutture **Corrado Passera** nel messaggio inviato all'assemblea annuale della Cna indica le sue linee di azione su due temi "che mi premono molto e su cui sono sicuro lavoreremo di concerto nei prossimi mesi". Le reti di impresa, osserva Passera nel messaggio, e' uno strumento "con forti potenzialità" per la crescita e la competitività dell'Italia. Mi impegno a concentrare gli sforzi" dei due dicasteri che dirige "per potenziarle e renderle sempre più efficaci". C'è poi il tema dell'internazionalizzazione: "dobbiamo dare alle imprese italiane, a tutte, comprese le più piccole, strumenti efficaci per crescere sui nuovi mercati e lo faremo". Ggz-Bof (RADIOCOR) 24-11-11 11:16:10 (0104) 5 NNNN

Pubblicata la : GUIDA PRATICA AL CONTRATTO DI RETE D'IMPRESA


 Giovedì 24 Novembre 2011 11:09 | 


Per le Imprese:

la Guida è disponibile presso la tua Associazione Industriale di riferimento. (rif. news Confindustria **24 Novembre 2011**)

[Leggi tutto...](#)

Con le reti d'impresa si guarda lontano

 Giovedì 24 Novembre 2011 11:03 | 

Commento tratto da "Il Sole 24 Ore" del 24 Novembre 2011, pagina 24

"Spesso i cambiamenti epocali nella società avvengono senza rivoluzioni o grandi scossoni. Ci sembra questo anche il caso delle reti d'impresa, uno strumento giuridico nato un paio di anni fa che non aveva dividendo elettorale immediato. La scommessa era quella di aprire per la miriade di piccole e medie imprese la strada della crescita dimensionale, se non con le aggregazioni, almeno con un modello di collaborazione che salvaguardasse l'autonomia delle singole imprese e soprattutto degli imprenditori.

Chi sin dall'inizio ha creduto a quella scommessa oggi comincia averne i frutti. Non solo in termini economici, con significative riduzioni dei costi che portano maggiore competitività e quindi più fatturato e più utili, ma anche con un cambio di mentalità lento ma generale che sta spingendo le banche a dare valore economico alla rete d'impresa.

Gli imprenditori stanno sperimentando sul campo quanto sia vero che l'unione fa la forza anche sul mercato. In futuro ciò potrà portare ulteriori benefici al sistema imprenditoriale e all'economia del Paese che, per una volta, è riuscito a fare sistema. Un esempio, nel merito e nel metodo, che dimostra come liberarsi della "veduta corta" scandita solo dalle scadenze elettorali, nel medio periodo aiuta a realizzare il bene comune."

Altri articoli...

- [RETI D'IMPRESA, CONFINDUSTRIA: RAGGIUNTI IN ANTICIPO I 200 CONTRATTI DI RETE](#)
- [Le reti: una valido strumento per l'internazionalizzazione dell'industria meccatronica](#)
- [Nasce il contratto di rete R.I.D. "Rete Italiana Disinfestazioni"](#)
- [Buon successo delle imprese di RaceBo all'EICMA di Milano. Previsto per il 2012 un fatturato + 40% sul 2010](#)

<< Inizio < Prec. 1 2 3 4 5 6 7 8 Succ. > Fine >>

Pagina 1 di 8

L'Intervista

intervista a Vittorio Ori, Presidente di Five Four Foundry


 intervista pubblicata su **Civiltà del Lavoro IV/V • 2011**


I PIONIERI DELLA RETE

NON CI SI LASCIA INGANNARE dal titolo: la rete di cui si parla non c'entra nulla con Internet. Ha molto a che fare, invece, con il vecchio motto "uniti si vince" al quale hanno creduto cinque imprese bresciane del settore metalmeccanico, quando nel settembre del 2008 hanno firmato il primo contratto di rete italiano, antecedente alla stessa normativa che lo avrebbe istituito nell'aprile del 2009.

Le imprese sono specializzate nella progettazione, sviluppo e realizzazione di macchinari e sistemi per la lavorazione dell'alluminio; in questi due anni sono diventate otto - Appennino, Co.Ram, Evolut, Five for Foundry Moulds, Foundry Ecocer, Meccanica Beretta Stefano, Meccanica Pi.Erre, Metaltecnica - ed entro dicembre è attesa una novità con la quale Five For Foundry potrebbe diventare il primo esempio di contratto di rete europeo.

Ne abbiamo parlato con Vittorio Ori, titolare del gruppo.

[LEGGI L'INTERVISTA](#)

 Cerca... 
[Home](#)
[L'Associazione](#)
[Eventi e Convegni](#)
[Documenti e Normative](#)
[Contratti di Rete](#)
[Rassegna Stampa](#)
[Area Soci](#)
[Progetti e Accordi](#)
[Link Utili](#)
[Archivio](#)
[FAQ](#)

Nome utente

Password

 Ricordami

[Dimenticate le credenziali?](#)
[Nessun account ancora?](#)
[Registrali](#)
[• Leggi tutte le Interviste](#)